

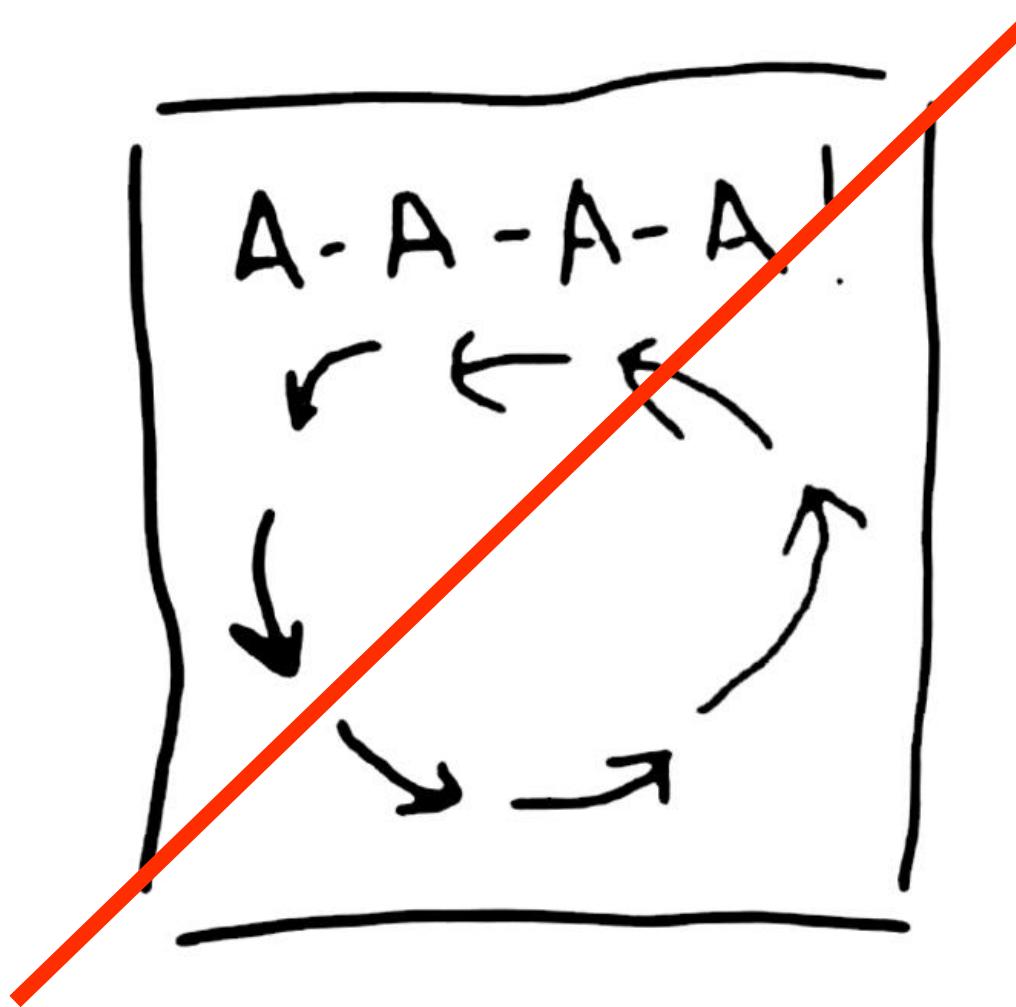


Segmento

www.segmento.ru

**Гонка за технологиями
План – выжить**

Гибкое, но не стохастическое планирование



Гибкое планирование

- 30% бюджета запланируйте на эксперименты

Гибкое планирование

- 30% бюджета запланируйте на эксперименты
- Половина не сработает

Гибкое планирование

- 30% бюджета запланируйте на эксперименты
- Половина не сработает
- Вторую половину надо ВНЕДРИТЬ

Гибкое планирование

- 30% бюджета запланируйте на эксперименты
- Половина не сработает
- Вторую половину надо ВНЕДРИТЬ
- Нужна методика, чтобы отличить одно от другого

Гибкое планирование

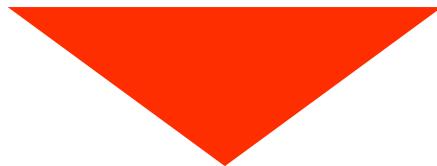
- 30% бюджета запланируйте на эксперименты
- Половина не сработает
- Вторую половину надо ВНЕДРИТЬ
- Нужна методика, чтобы отличить одно от другого
- Нужна быстрая коммуникация

1. Формулируем гипотезу

Цель квартала: увеличить проникновение бренда витаминов для аудитории работающих мам школьников



если мы сделаем X, то в ближайший месяц знание о
бренде у работающих мам школьников вырастет минимум
на X%



если мы сделаем X, то в ближайший месяц вырастут
продажи витаминов у работающих мам школьников

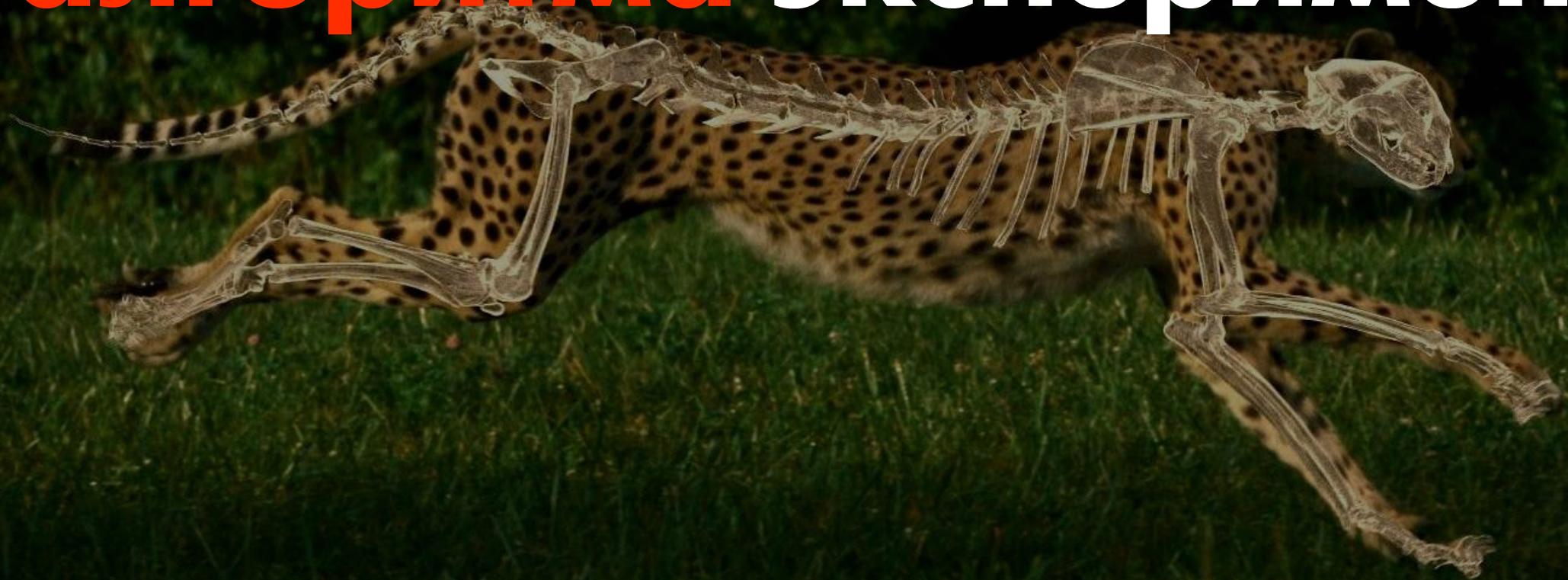
2. Устанавливаем KPI

- Релевантный
- Измеримый
- Сопоставимый

3. Команда



4. Соблюдение алгоритма эксперимента



5. Результат должен быть масштабируемым



6. Ищем точки роста решения

Как проводить тестирование

- 1) Гипотеза
- 2) KPI
- 3) Команда
- 4) Соблюдение алгоритма эксперимента
- 5) Результат должен быть масштабируемым
- 6) Ищем точки роста решения

Digital-гепард или digital-антилопа?

Пройдите тест на
www.segmento.ru/topmarketing2017