

НОВЫЙ ПОДХОД В МАРКЕТИНГОВЫХ В2В ИССЛЕДОВАНИЯХ.

Презентация глобального интернет стартапа b2bresearch.com

Проблема, которую решаем



Нужно мнение эксперта – идем в MR агентство,

HO

- > Агентству не интересны маленькие объемы
- Агентство продает не только доступ к БД, но анализ и отчет
- Агентство не всегда имеет опыт в вашей индустрии
- Программы типа Survey Monkey не дают доступа к аудиториям



Предложение



Online сервис доступа к в2в экспертам:

- > Оперативно и недорого
- Снижение цены за счет автоматизации процесса и дополнительного обслуживания
- Модель IKEA: мы вам результаты интервью, а отчет и анализ делаете сами
- Снижение цены доступ к экспертам получают компании с небольшими бюджетами

Смета MRC:

- 1. Менеджмент
- 2. Дизайн исследования
- 3. Рекрутирование
- 4. Модерация
- 5. Обработка данных
- 6. Финальный отчет и презентация





Идем в ONLINE



Работа с экспертами

Мы гарантируем

- Предоставление доступа к указанным в запросе экспертам (специализация, опыт и т,д)
- Организация заполнения online анкет\
 организация телефонных интервью или
 skype вам не надо самим тратить время
 на организацию контакта
- > Широкий географический охват



Почему мы это гарантируем



- 15 лет в в2в исследованиях
- Агентство b2bresearch владеет уникальной БД 200 000+ экспертов из 50+ стран
- Отдельная экспертиза по работе в Китае, UK, Бразилии,
 Латинской Америке, Австралии, России, Южной Африке
- > Опыт работы в следующих индустриях:

Healthcare

Banking/Finance

IT/
Telecommunications

Construction and real estate

Motor-building

Oil, Gas and Power generation

Metallurgical

Agriculture/ Food industry Technical Instruments

Предлагаем протестировать

www.b2bresearch.com

- > PROMOCODE для участников сессии:
 - MarketingOne2015
 - > скидка 7%
 - срок действия до 21.03.2016
- > Если возникнут вопросы:
 - Дмитрий Добровольский, Директор агентства
 B2B research. CEO в стартапе b2bresearch.com
 - ► E-mail: dobrovolski@b2bresearch.com