

CASH & CARRY

Когда ты особенный и единственный в своем роде



Изначально философия маркетов «Cash & Carry» была разработана в США, однако истинное воплощение этот формат получил в Германии, где в 1964 году профессор Отто Байсхайм основал всемирно известную компанию METRO Cash & Carry

Из истории компании METRO



Бренд-кампания YOU & METRO















УСПЕХ КЛИЕНТА — НАШ УСПЕХ

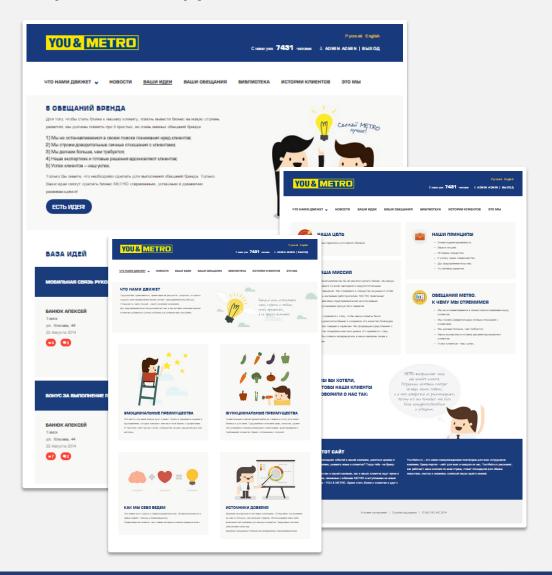


Ваша страсть к бизнесу – источник нашего вдохновения. Мы отдаем себя без остатка созданию и поиску тех знаний, услуг и товаров, которые способны дать вам больше, зародить в вас новые идеи, помочь выйти на новый уровень.

Манифест METRO



Портал для сотрудников YOU & METRO



- 7 400 активных участников
- 2 500 идей для увеличения эффективности бизнеса
- 4 000 скачиваний книг
- 6 000 обещаний

HR-кампании





HR-аквизиция при NSO

• За 2 месяца удалось собрать порядка

4 100 анкет

HR-аквизиция для Санкт-Петербурга

- CPA-сеть Isales 1 человек
- HH.RU по модели CPA 4 человека
- Контекстная реклама 3 человека
- Органический трафик 10 человек

СR органического трафика в разы больше 15,6% трудоустроились



B2B DIGITAL?

Все мы только учимся «двигать» b2b в Digital... пока на своих ошибках



В2В-маркетологи все меньше будут использовать деловые журналы, прямую почтовую рассылку и газеты. Те, кто использует эти средства, только минимально будут увеличивать расходы на них. Это значит, что бюджеты сместятся в цифровые медиа.

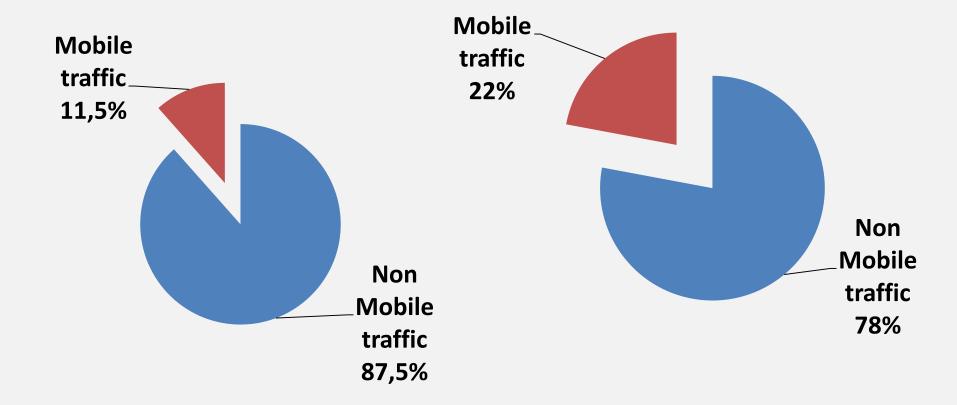
Forrester Consulting





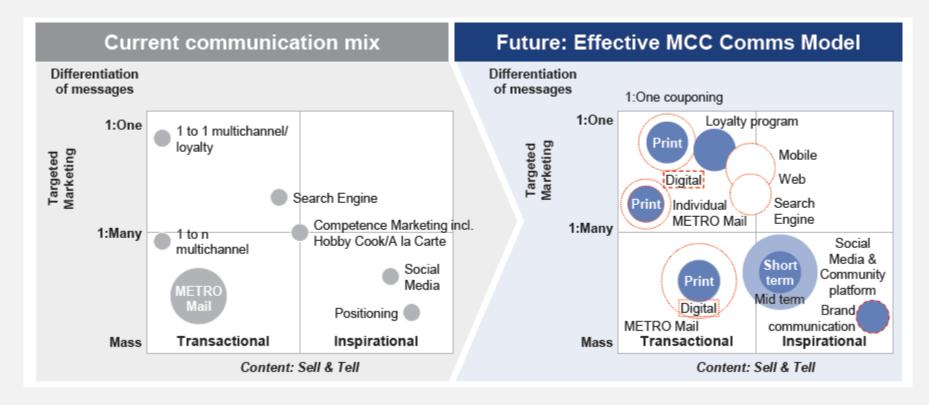


Мобильный трафик, LFL 2013 / 2014 (9 m)



3 кита Digital-стратегии

- Контент
- Сервисы + технологии
- Big Data





CONTENT? CONTENT!

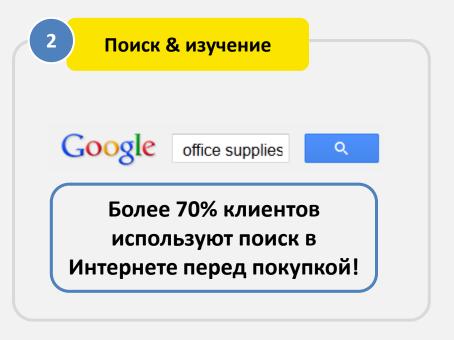
Расскажите им о том, что их интересует, и они будут счастливы и благодарны

Контент – это Король!

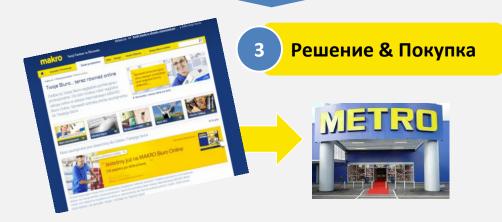
Билл Гейтс







40% клиентов сначала ищут в интернете, а потом покупают в оффлайне! (ROPO)
И эти клиенты на 33% тратят больше!



Категории товаров, услуги

Выгоды, готовые решения, советы, рекомендации, экспертные мнения, рецепты



Товары

Специальные предложения, каталоги, ассортимент товаров, акции









TELL + SELL + SEO

Товары

Специальные предложения, каталоги, ассортимент товаров, акции

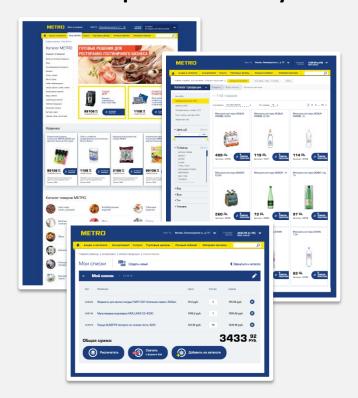
Показать широту ассортимента с помощью Digital-инструментария

2 ТИПА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

Привычный print in Digital формат



Online product visibility





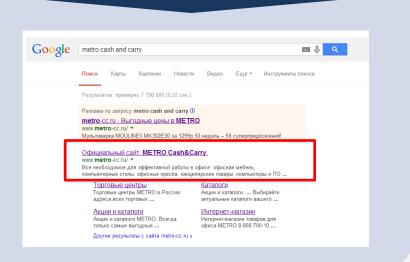
Категории товаров, услуги

Выгоды, готовые решения, советы, рекомендации, экспертные мнения, рецепты

Раньше

→ Основной трафик на сайт брендовый – METRO, metro cash... (более 50%)

Сила бренда + сформированный спрос

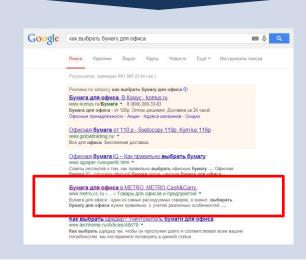


Усилить Brand Perception с помощью полезного контента

Сейчас

→ Экспертиза, рекомендации, категории товаров и готовые решения

Additional value для бренда + формирование спроса



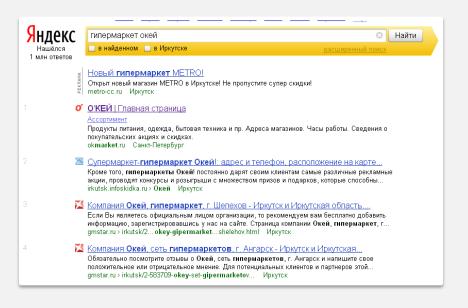


Дистрибуция каталогов METRO

	Print	Digital
Сезон «Авто»	42,01	24,80
Сезон «Дача»	27,35	16,05

Стоимость дистрибуции через Digital дешевле





7279 уникальных посетителей

CPC – 3,18 RUB Average CTR – 18.81% Download catalogue – 56.5%

Cost per distribution 5.5 RUB



SERVICE + TECHNOLOGY

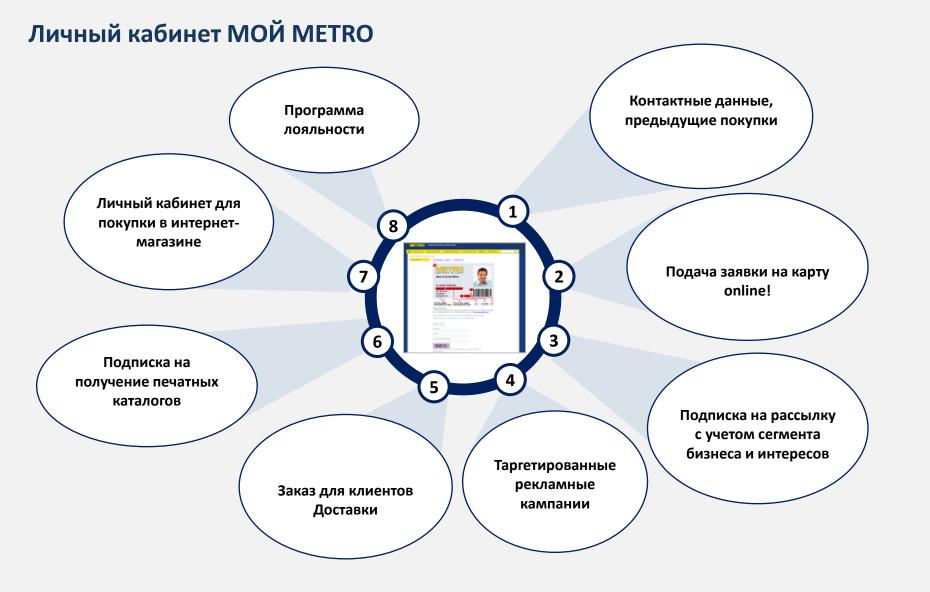


Дайте им то, что им нужно и они будут всегда с вами

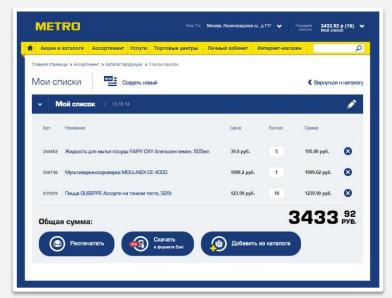
«Предприятие удовлетворяет потребности клиентов, а прибыль — это своего рода побочный продукт, выработку которого невозможно предотвратить»

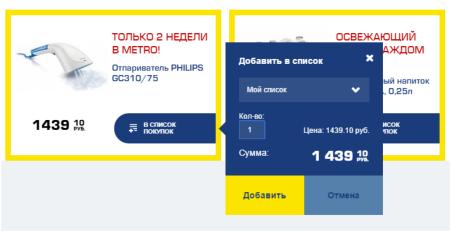
Клаус Кобьёлл





Shopping-list





Что можно сделать?

- Скачать PDF, XLS
- Распечатать
- Отправить на почту

Кому удобно?

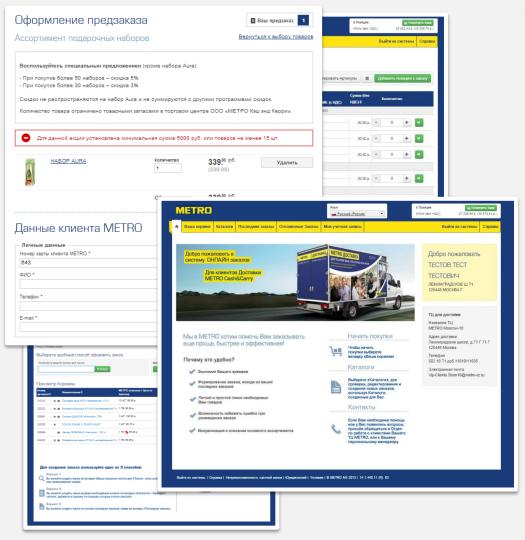
- Федеральные кампании
- Клиенты, работающие с CuM
- Клиенты, планирующие свои покупки заранее

Какие результаты?

- CR 10-15%
- 40 000 за 2 месяца
- ASPV +20%



Заказы & Предзаказы



 Только в первый год имплементации позволили увеличить продажи подарочных

наборов на 44%

• Предзаказы на закрытой выставке METRO EXPO составили

около 45-50%

• Запуск сервиса «Онлайн-заказ для

клиентов отдела «Доставка»





BIG DATA

Главный корпоративный актив, который не значится на балансе

«Начинается новая эпоха: потребительские товары будут сами генерировать «большие данные»

Томас Дейвенпорт



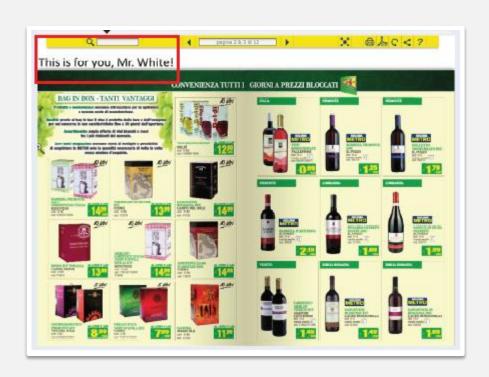
Дистрибуция контента с учетом покупок и поведения клиентов на сайте

METRO WEB DATA



METRO CHECK OUT DATA

- Персонализированные каталоги
- Персонализированные специальные предложения и купоны
- Индивидуально таргетированный контент с yчетом WEB и STORE-experience









Максим Кургузов
Head of Digital

METRO Cash & Carry Russia Ленинградское шоссе, 71 Г С 2 Москва, Россия

Телефон: +7 495 502 1464

Моб.: +7 926 082 48 85

E-mail: maksim.kurguzov@metro-cc.ru