

Реклама ВКонтакте



4 правила успешной рекламной кампании



Целеполагание



Сегментация



Персонализация



Оптимизация



Целеполагание



Целеполагание



Таргетированная реклама



Офферы



Медийная реклама



Сообщества



Приложения



Интеграции



Сегментация



Более 20 настроек таргетинга



демография



география



образование



интересы



устройства







путешественники



Сегментация



Мужчины 25+, Москва, Санкт-Петербург. Состоят в сообществах про автомобили.

630 000 человек



Персонализация



Персонализация

Занимаетесь SMM?

iqbuzz.ru



Удобный сервис для маркетологов и SMM. Попробуйте бесплатно!

Чехлы для iPhone

e5.ru



От 105 руб. Доставка в удобную Вам Пятерочку или Перекресток

КАСКО. Спецпрограммы

ingos.ru



Audi, Chevrolet, Opel, Volkswagen, Peugeot и еще 5 марок

Y Bac MTC?

mts.ru



Входящие звонки в международном роуминге бесплатно



Оптимизация



Оптимизация



- ВКонтакте предоставляет подробные данные о рекламной кампании в онлайн режиме.
- № Постоянный контроль ставки.
- Аудиторный анализ и оптимизация кампании.
- Своевременное отключение объявлений.



Оптимизация



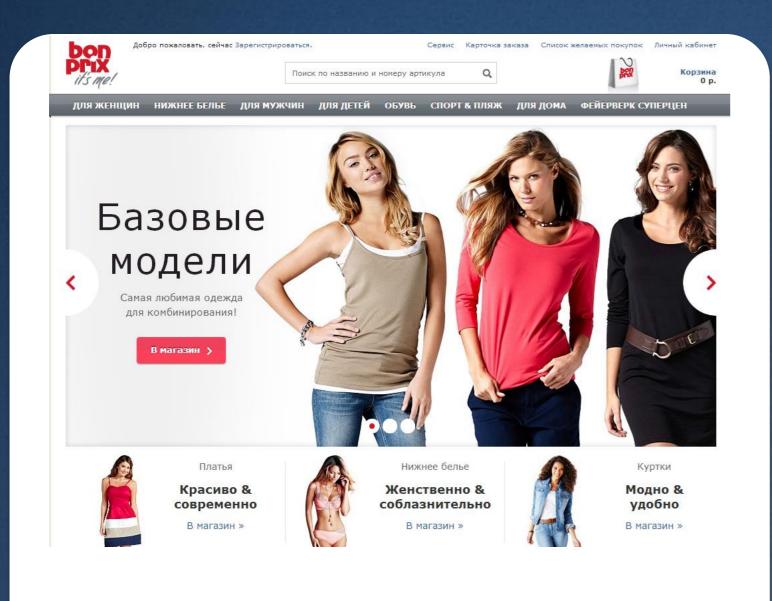
- Открытый АРІ позволяет получить подробную информацию о активности сообществ, используя сторонние системы, такие как MasterMind или JagaJam.
- Чепрез API также доступен поиск в новостях, что позволяет отслеживать упоминания бренда аналитическими инструментами, например Brandspotter или Youscan.



Кейсы



Keйc Bonprix Агентство Hurra



- Входит в 10 ритейлеров Германии
- Активны в 27 странах
- Более 27 миллионов клиентов
- В рунете с 2007-го года



Кейс Bonprix Агентство Hurra



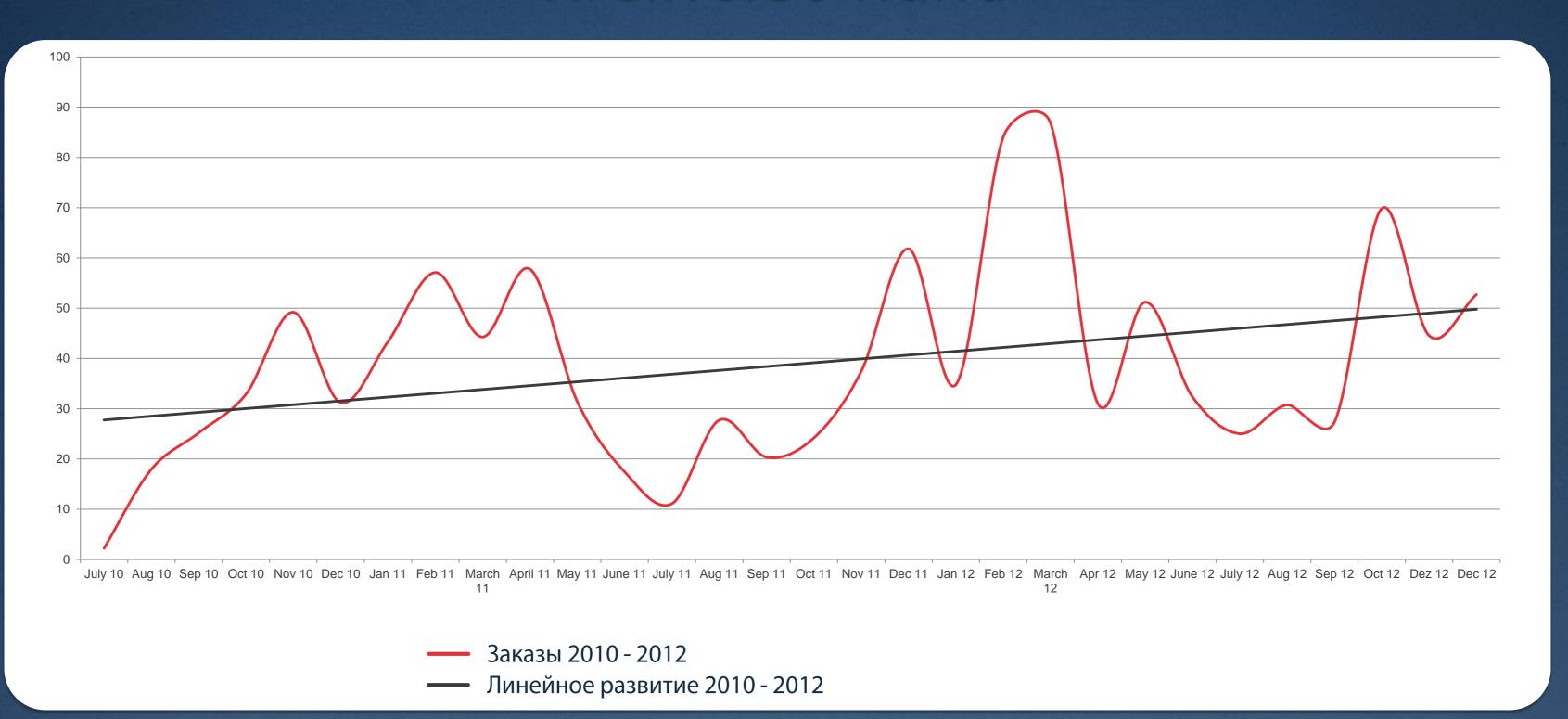


Методология:

- Отслеживаются заказы в интернетмагазине
- Учитываются только прямые конверсии
- Используется системы автоматизации агентства
- Анализируются данные за 2 года



Кейс Bonprix Агентство Hurra





Кейс Bonprix Агентство Hurra

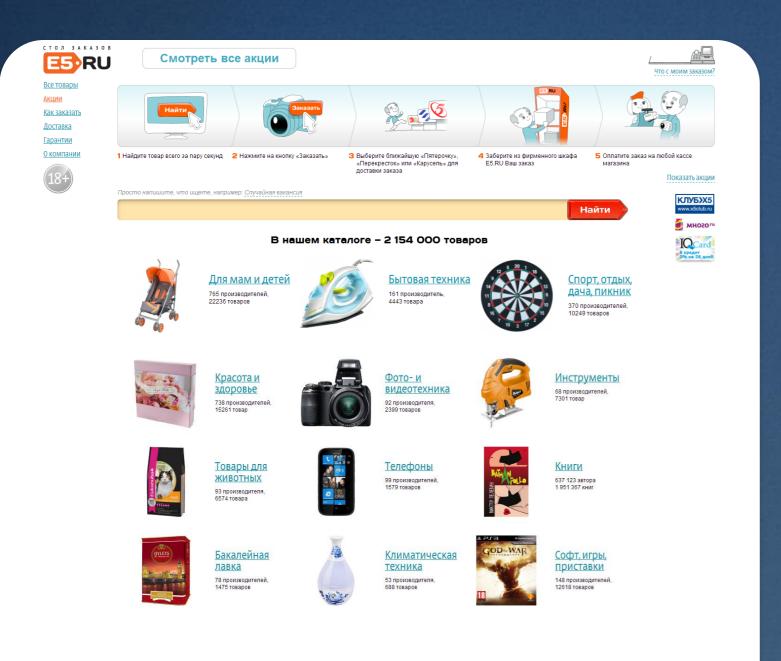




Ретаргетинг



Кейс E5.RU Агентство ПроКонтекст



Интернет подразделений X5 Retail Group активно использует рекламные возможности ВКонтакте.



Кейс E5.RU Агентство ПроКонтекст

СТОЛ ЗАКАЗОВ





Методология:

- Отслеживаются заказы в интернетмагазине
- Учитываются только прямые конверсии
- Используются идентичные креативы
- Используются системы автоматизации агентства



Кейс E5.RU Агентство ПроКонтекст

СТОЛ ЗАКАЗОВ





Результаты:

- ▶ Конверсия +154%
- ▶ Стоимость перехода +12% (за счет оптимизации по лидам)
- Стоимость покупки уменьшилась на 55%





B Kонтакте с Вами vk.com/adsnews