



BMW Bank, Апрель 2013 г.

МЕТОДЫ ПРОДВИЖЕНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ КРЕДИТНЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ.

**BMW
GROUP**
Financial Services



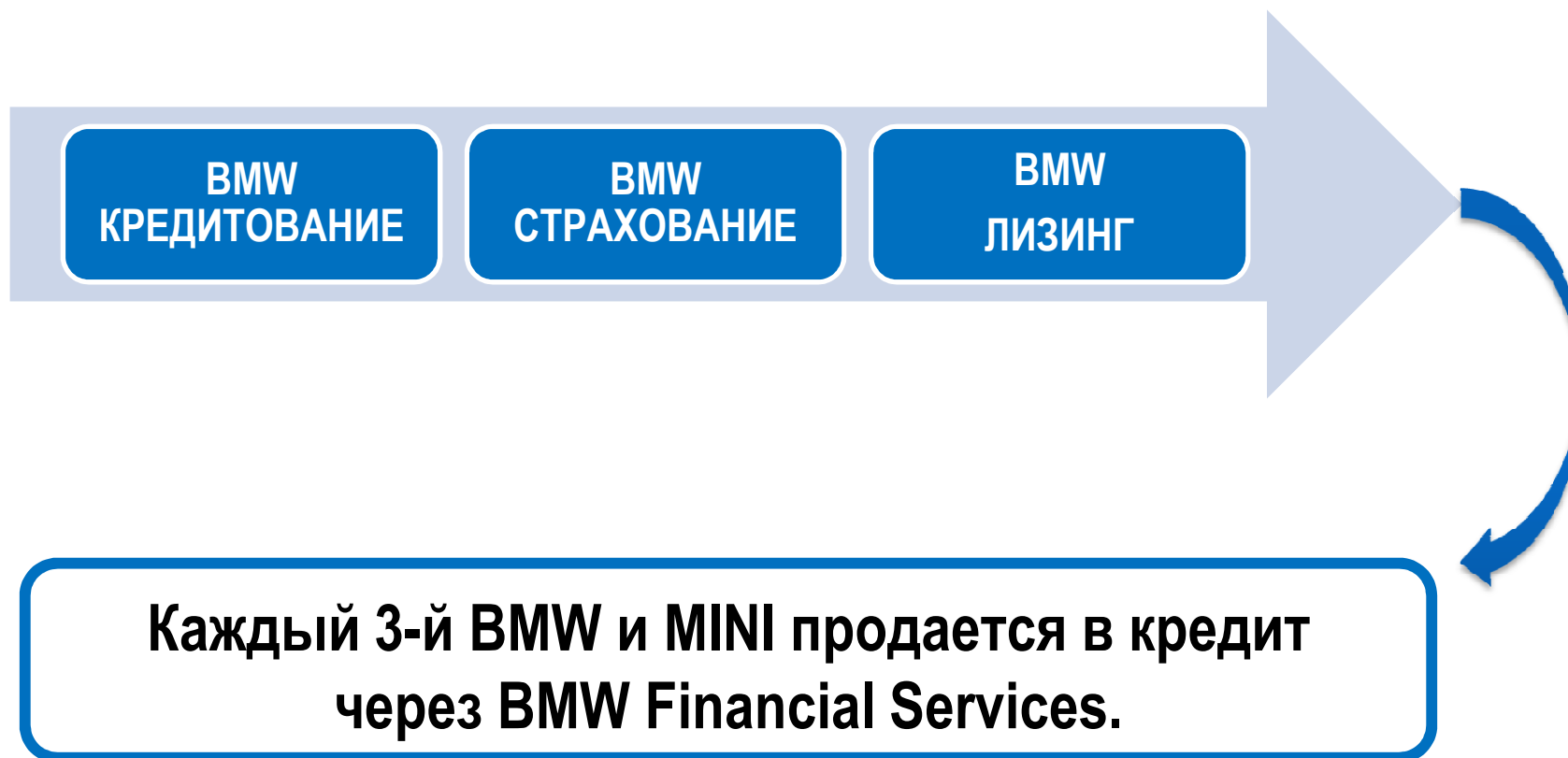
BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. СОДЕРЖАНИЕ.

- Немного фактов о BMW Bank.
- Влияние на цепочку продаж кредитных продуктов.
- Примеры рекламных кампаний.

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. СОДЕРЖАНИЕ.

- Немного фактов о BMW Bank.
- Влияние на цепочку продаж кредитных продуктов.
- Примеры рекламных кампаний.

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. СТРУКТУРА.



BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. РЕЙТИНГ РБК 2012 (1 ПОЛУГОДИЕ).

№	Банк	Объем выданных автокредитов в 2012 году (млрд. руб.)
1	Сбербанк	83.47
2	ВТБ 24	67.93
3	Русфинанс Банк	53.69
4	ЮниКредит Банк	52.37
5	Росбанк	37.83
6	Кредит Европа Банк	30.26
7	Тойота Банк	28.40
8	УРАЛСИБ	17.38
9	BMW Банк	14.90
10	Восточный Экспресс Банк	14.68

9 BMW Банк

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ИССЛЕДОВАНИЕ ПРЕДПОЧТЕНИЙ КЛИЕНТОВ.

- **Высокий уровень удовлетворенности клиентов.**
- **BMW Bank рекомендуют (Показатель NPS Russia = 50)**



■ Satisfaction with BMW Financial Services

0 = weak
100 = strong

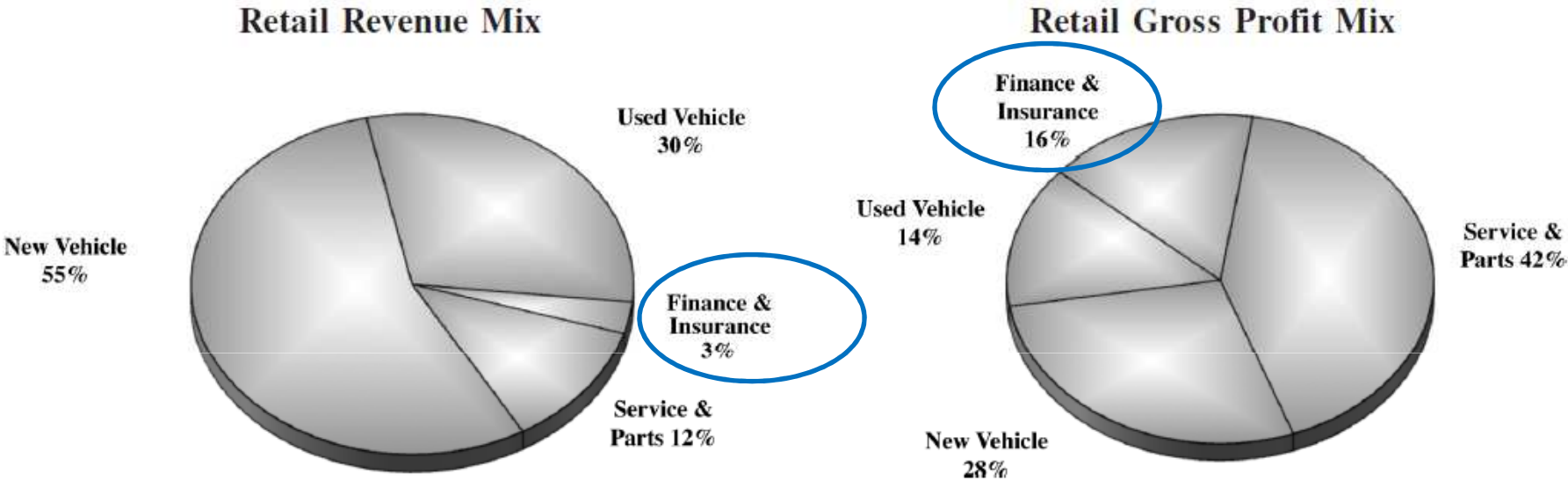
In %,
Top-2 Boxes on a 5 Point Scale



BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. СОДЕРЖАНИЕ.

- Немного фактов о BMW Bank.
- **Влияние на цепочку продаж кредитных продуктов.**
- Примеры рекламных кампаний.

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ОПЫТ РАЗВИТЫХ РЫНКОВ.



BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ЦЕПОЧКА ПРОДАЖИ ФИНАНСОВЫХ ПРОДУКТОВ.



BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ЦЕПОЧКА ПРОДАЖИ ФИНАНСОВЫХ ПРОДУКТОВ.



- ✓ Рыночная схема начисления комиссии
- ✓ Мотивационные поездки
- ✓ «Круглые столы»

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ЦЕПОЧКА ПРОДАЖИ ФИНАНСОВЫХ ПРОДУКТОВ.



- ✓ Тренинги по развитию лидерских качеств
- ✓ Программа лояльности
- ✓ «Круглые столы»

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ЦЕПОЧКА ПРОДАЖИ ФИНАНСОВЫХ ПРОДУКТОВ.



- ✓ Специализированные тренинги
- ✓ Соревнование продавцов

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ЦЕПОЧКА ПРОДАЖИ ФИНАНСОВЫХ ПРОДУКТОВ.



- ✓ Business school – BMW Financial Services.
- ✓ Программа лояльности
- ✓ Конференции
- ✓ Соревнование консультантов по кредитованию
- ✓ POS элементы

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ТРЕНИНГИ ДЛЯ ПРОДАВЦОВ, КОНСУЛЬТАНТОВ ПО КРЕДИТОВАНИЮ И РУКОВОДИТЕЛЕЙ.



BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. СТАНДАРТЫ РАБОТЫ.

02. Выявление потребностей.

Цель:

1. Установить доверительные отношения с Клиентом, понять, что он желает получить от финансового продукта, и оставить положительное впечатление о Бренде BMW/MINI;
2. Определить индивидуальные потребности Клиента для подбора оптимального предложения, соответствующего критериям комфортности и рациональности.

Алгоритм действий:

1. Необходимо определить, какой продукт Клиента интересует в первую очередь.

- Уважамый Алексей, чем могу быть Вам полезен? (или «У нас есть много интересных кредитных и страховых предложений, Алексей, с чего Вы предпочитаете начать?»)
- Меня интересует кредит.
- Алексей, какой автомобиль Вы подобрали?
- BMW 320
- Отличный выбор.

или

- Уважамый Алексей Игоревич, какой автомобиль Вы выбрали?
- BMW 320
- Отличный выбор, у нас как раз на автомобилях третьей серии есть специальные предложения по кредитованию.

Важно:

- Подберите для себя самый комфортный набор фраз, продумайте его заранее.
- Позвольте выбор Клиента, при этом смотрите в глаза и будьте искренними (если Вам не нравится выбор, определите для себя качества автомобиля, которые его отличают с лучшей стороны или критерии, за которые этот выбор можно похвалить).

2. Предупредите Клиента о том, сколько времени ему понадобится потратить, для того, чтобы подобрать кредитную программу / Необходимо продемонстрировать Клиенту, что Вы цените его время.

- Алексей, для того чтобы подобрать оптимальную для Вас программу, мне необходимо задать Вам несколько вопросов. Это займет около 10 минут. Хорошо?

3. Выявление потребностей для подбора кредитной программы.

- 3.1 Определите опыт общения Клиента с кредитными продуктами / Определение отрицательного или положительного опыта позволит Вам выстроить презентацию продукта, акцентируя внимание Клиента на положительных отличиях.

- Вы уже пользовались кредитными продуктами?
- Да, у меня был Автокредит.
- Что именно Вам понравилось?
- Они всегда присылали напоминания о ежемесячных платежах и у них были очень интересные ставки по Автокредиту.
- Да, Вы правы, очень важно ощущать поддержку банка при обслуживании кредита. Не каждый банк оказывает такой сервис.

- 3.2 Определите параметры для расчета:

- Это новый автомобиль, правильно я понимаю?
- 2011г. или 2012г.? (применяю, если данный параметр влияет на выбор программы).
- Какой валюте отдаете предпочтение?
- Сколько стоит выбранный Вами автомобиль?
- В какую сумму Вы планируете уложить Ваши первоначальные затраты?

- В данную сумму входит КАСКО?
- На какой срок Вы хотите рассмотреть кредитные предложения?
- Какими документами Вы сможете подтвердить свою занятость и доход?
- Есть ли иные финансовые обязательства (другие кредиты, кредитные карты, Алименты).

Важно:

- Обязательно, по каждому Клиенту фиксируйте всю необходимую для расчета информацию либо в калькуляторе BMW Bank, либо в «Карте Клиента» (приложение №1). Сохраните исходные данные, это позволит Вам избежать повторения вопроса Клиенту при следующем визите к Вам или Вашим коллегам.

- 3.3 Перейдите к следующему этапу продаж – Презентация кредитного предложения.

Общие правила общения:

- Задавайте открытые вопросы (как, где, что, сколько, по какой причине);
- Не делайте поспешных выводов;
- Дайте Клиенту время подумать;
- Не перебивайте Клиента;
- Используйте «Активное слушание»;
- Используйте правила общения из инструкции №2 «Установление контакта».

Типичные ошибки:

- Кредитный специалист задает недостаточное количество вопросов;
- Кредитный специалист делает поспешные выводы о потребностях Клиента, решает за Клиента;
- Кредитный специалист не выслушивает Клиента;
- Кредитный специалист торопится, не выдерживает паузы;
- Кредитный специалист не проводит «Активное слушание» потребностей Клиента;
- Кредитный специалист пытается навязать ту или иную услугу.

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ONLINE БИБЛИОТЕКА ЗНАНИЙ.

Библиотека знаний - Информация о обновлениях - Windows Internet Explorer

http://www.support.bmwbank.ru/library/detail/library/novye_programmy_produkty_novye_vozmozhnosti/

File Edit View Favorites Tools Help

Home - CRM-WIKI BMW Group Sales & Marketi... BMW Group Sales & Marketi...

Библиотека знаний - Информация о обновлениях

Обратная связь

Библиотека знаний

Выйти из системы

ГЛАВНАЯ СТРАНИЦА

КРЕДИТНЫЙ КАЛЬКУЛЯТОР

ОПИСАНИЕ КРЕДИТНЫХ ПРОДУКТОВ

ТРЕБОВАНИЯ К ЗАЕМЩИКУ

BMW LIFE STYLE

BMW СТРАХОВАНИЕ

ИНСТРУКЦИИ КРЕДИТНОГО СПЕЦИАЛИСТА

ПОСЛЕПРОДАЖНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

ШАБЛОНЫ КРЕДИТНЫХ ДОКУМЕНТОВ

ШАБЛОНЫ ДОКУМЕНТОВ НА ОТКРЫТИЕ СЧЕТА

КОНФЕРЕНЦИЯ "СТРАТЕГИЯ СОВЕРШЕНСТВА"

КОНТАКТЫ БАНКА

Главная / Библиотека знаний / Что нового? / Информация о обновлениях

Что нового?

Новые программы с 01.10.2012г.

26.09.2012 11:11

Уважаемые коллеги!

С 1-го октября мы рады предложить Вам:

1. Новые программы кредитования на четвертый квартал, с которыми Вы можете ознакомиться в разделе "Описание кредитных продуктов":

www.support.bmwbank.ru/library/info/opisanie_kreditnyh_produkto/

Ссылка на актуальный с 01.10.2012г. калькулятор: http://www.support.bmwbank.ru/library/info/kreditnyj_kalkulyator/

★ Самое полезное

Калькулятор

Наиболее нужная информация для кредитных специалистов:

- Формы документов, кредитный калькулятор, обзор программ кредитования, тренинги и прочее.

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ONLINE ТЕСТИРОВАНИЕ.

← → ↻ 🏠 www.support.bmwbank.ru/testing/

Рекомендуемые уз... Ремонт ноутбуков ... php - Вопросы и от... http://crm.binn.ru/l... http://fl.sbuilder.ru/... revision My DebugBar | Main... Ha

Дилерский центр: Звезда | Выйти из системы

Главная / Тестирование кредитных специалистов

Тестирование кредитных специалистов

Произошел обрыв связи. Тест продолжен. У Вас осталось 7 попыток продолжить тест!

Вопрос 2 из 72 До окончания теста осталось: 81 минут 56 секунд

2. Каким образом меняется график платежей при частичном досрочном погашении кредита по стандартной программе «БМВ Банк» ООО ?

- Ежемесячный платеж не изменяется, срок кредита уменьшается
- Ежемесячный платеж уменьшается, срок кредита не изменяется
- Изменение происходит по желанию клиента
- Изменение происходит по распоряжению Банка

Следующий вопрос

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ ПРОДАВЦОВ.

Упрощенные версии кредитных калькуляторов для менеджеров по продажам.



Для проверки параметров кредита нажмите на кнопку:

Проверка параметров кредита

Ежемесячный платеж, руб.	25 000,00
Кредитная программа	"New Vehicle Standard" - RUB
Первоначальный взнос, руб.	800 000,00
Срок кредита	36
Сумма кредита, руб.	740 912,97
Стоимость автомобиля, руб. ~	1 512 000,00

Расчет стоимости автомобиля является **ОРИЕНТИРОВОЧНЫМ** и произведен по кредитной программе "New Vehicle Standard" - RUB с включенной программой Лайфстайл, предусматривающей личное страхование заемщика. Процентная ставка применена для официального подтверждения дохода и первоначального взноса менее 40% от стоимости автомобиля.



Для проверки параметров кредита нажмите на кнопку:

Проверка параметров кредита

Ежемесячный платеж, руб.	0,00
Кредитная программа	"New Vehicle Standard" - RUB
Первоначальный взнос, руб.	0,00
Срок кредита	
Сумма кредита, руб.	-
Стоимость автомобиля, руб. ~	-

Расчет стоимости автомобиля является **ОРИЕНТИРОВОЧНЫМ** и произведен по кредитной программе "New Vehicle Standard" - RUB с включенной программой Лайфстайл, предусматривающей личное страхование заемщика. Процентная ставка применена для официального подтверждения дохода и первоначального взноса менее 40% от стоимости автомобиля.

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ.

Главная / Отчеты по накопленным баллам

Отчеты по накопленным баллам

Для информации: Momentum - это ежемесячный отчет по количеству проданных услуг сотрудниками дилерского центра. Предоставляется ответственным сотрудником дилерского центра до 12.00 10-го числа каждого месяца (следующего за отчетным месяцем).

Статус:

- Введен
- Одобрен
- Отклонен

А ты изучил программы кредитования от «БМВ Банк» ООО на текущий месяц?

Год: 2012 | Месяц: 05 | Кредиты на новые и демо BMW, MINI и мотоциклы BMW, не в «БМВ Банк»

ФИО сотрудника (F&I)	Кредит (руб)	Кредит (USD)	Кредит (EURO)	Страховка (NEW)	Страховка (Прологация)	PPI (Страхование жизни)	Продленная гарантия на новый автомобиль	Страхование шин и дисков	GAP страхование	Кредитование комплекта колес	Лизинг	Замена автомобиля
Иванов Иван Иванович												

Назад | Отправить

[Скачать весь каталог в формате PDF](#)

[СВЯЗАТЬ](#)

[СВЯЗАТЬ](#)

[СВЯЗАТЬ](#)

Карта М.видео (номинал 1 000 руб.)

1250 баллов



Карта Летуаль (номинал 1 000 руб.)

1250 баллов

Тамблер для кофе Starbucks

1250 баллов

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ.

BMW Group Financial Services  					
<input type="checkbox"/> Месяцы	<input checked="" type="checkbox"/> Кварталы				
	1Qtr	2Qtr	3Qtr	4Qtr	YTD
Всего контрактов на BMW&MINI	0	0	0	0	0
Кредит на новый BMW	0	0	0	0	0
Кредит на новый MINI	0	0	0	0	0
Кредит на автомобиль с пробегом	0	0	0	0	0
Кредит на мотоцикл BMW	0	0	0	0	0
Другие кредиты (Alphera)	0	0	0	0	0
Всего контрактов	0	0	0	0	0
Кредиты на BMW&MINI в RUB	0	0	0	0	0
Кредиты на BMW&MINI в USD	0	0	0	0	0
Кредиты на BMW&MINI в EURO	0	0	0	0	0
Средний размер кредита, RUB	1 300 000р.	1 300 000р.	1 300 000р.	1 300 000р.	1 300 000р.
Бонус за кредит Alphera	4 000р.	4 000р.	4 000р.	4 000р.	4 000р.
План продаж от BMW RT	0	0	0	0	0
SF Penetration rate	-	-	-	-	-
Кредит "Life Style" (страхование жизни)	0	0	0	0	0
Penetration rate "Life Style" (страхование жизни)	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	-
Кол-во кредитов "Life Style" сроком на 1 год	0	0	0	0	0
Кол-во кредитов "Life Style" сроком на 2 год	0	0	0	0	0
Кол-во кредитов "Life Style" сроком на 3 год	0	0	0	0	0
Кол-во кредитов "Life Style" сроком на 4 год	0	0	0	0	0
Кол-во кредитов "Life Style" сроком на 5 год	0	0	0	0	0
Кол-во страховых полисов КАСКО	0	0	0	0	0
Кол-во страховых полисов GAP	0	0	0	0	0
Кол-во страховых полисов "Шины и диски"	0	0	0	0	0
Кол-во страховых полисов "Продленная гарантия"	0	0	0	0	0
План выполнен?	-	-	-	-	-
Цель по перевыполнению достигнута?	-	-	-	-	-
Ориентировочный размер комиссии	-р.	-р.	-р.	-р.	-р.

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. СОДЕРЖАНИЕ.

- Немного фактов о BMW Bank.
- Влияние на цепочку продаж кредитных продуктов.
- **Примеры рекламных кампаний.**

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. РЕКЛАМНЫЕ КАМПАНИИ.

➤ Более 15 специальных программ в 2012 году.

**РАЗВЛЕКАЙСЯ. НЕ СОМНЕВАЙСЯ.
ПРОГРАММА SUMMER FUN.***

ВСЕГО ОТ 6%.**



ВСЕ ПРОСТО - ОТ 6% на 12 месяцев
- ОТ 10% на 36 месяцев
- ОТ 12% на 60 месяцев

BMW Financial Services




**МЕЧТАЙТЕ СМЕЛЕЕ.
И-КРЕДИТ ОТ 3,45% В РУБЛЯХ.***

Узнать больше: www.bmwbank.ru

Решение по кредитованию BMW i30		Решение по кредитованию BMW i30	
Срок кредитования	12, 36, 60 мес.	Срок кредитования	12, 36, 60 мес.
Первоначальный взнос	0%	Первоначальный взнос	0%
Ставка	3,45%	Ставка	3,45%
Сумма кредита	до 100 000 руб.	Сумма кредита	до 100 000 руб.

BMW Financial Services

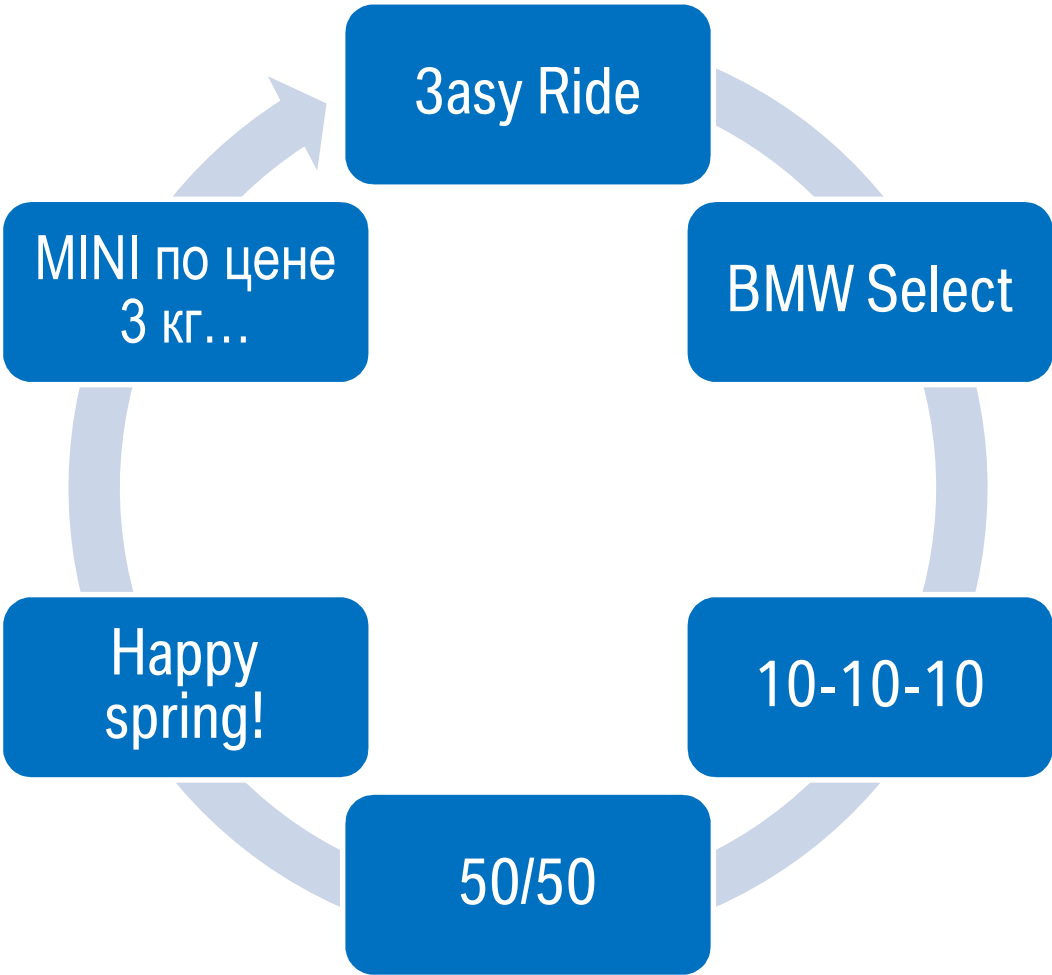


**ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЙ ВЗНОС
ПО КРЕДИТУ МЫ ПЛАТИМ ЗА ВАС.***

**ПРОГРАММА КРЕДИТОВАНИЯ ZASY RIDE™
ДЛЯ МОТОЦИКЛОВ BMW СЕРИИ G.**

BMW Financial Services

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ КРЕДИТНЫХ ПРОГРАММ.



BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ИНТЕРЕСНЫЕ ПРОЕКТЫ.

- BMW: ММАС 2012
- MINI: «Мандариновая история»
- BMW Motorrad: 3asy Ride
- Интеграция в Digital

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. MMAC 2012.

Общее кол-во посетителей стенда BMW/MINI – 1 000 000 человек.

Даты:

29.08-09.09.2012

Площадь:

BMW – 2951 m²

MINI - 621 m²

VIP Зона:

250 гостей в день.



BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. MMAC 2012.

Автомобили:

- Зеркала заднего вида.

BMW/MINI Reception:

- Консультант по страхованию.
- Печатные материалы.
- Сувениры

Промо на стенде MINI

- Special promo activity at MINI stand.

VIP Lounge:

- Специальный подарочный набор.



BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. MMAC 2012.



BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. MMAC 2012.



BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. MMAC 2012.

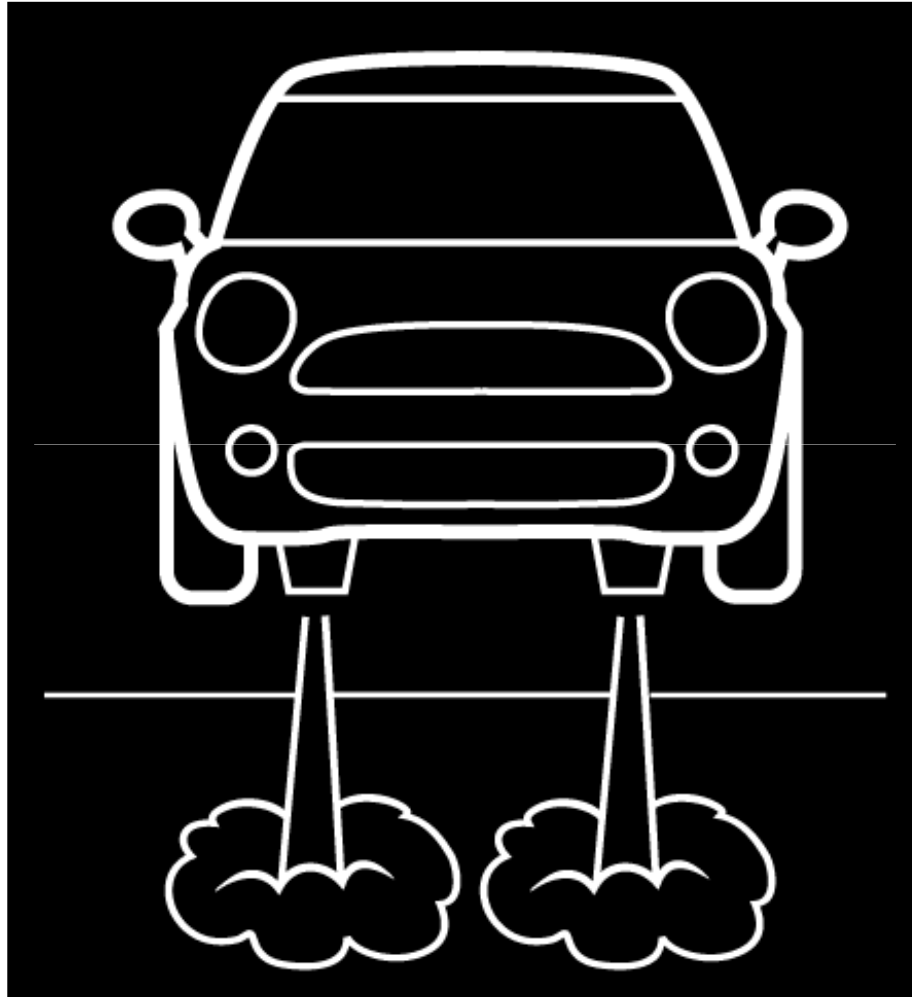


BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. MMAC 2012.



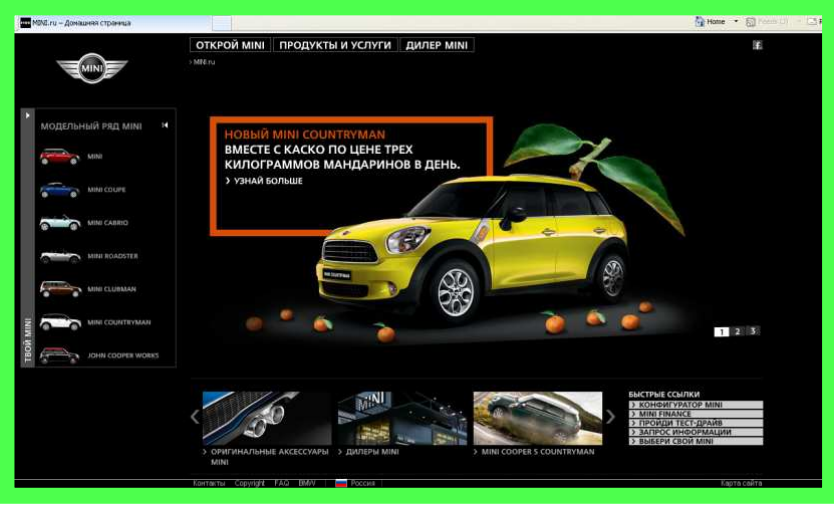
Приложение для iPad с расчетом по кредиту от BMW Bank.

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. МАНДАРИНОВАЯ КАМПАНИЯ ДЛЯ MINI.



- Провокационное предложение
- Не скидки
- Тактическая кампания.

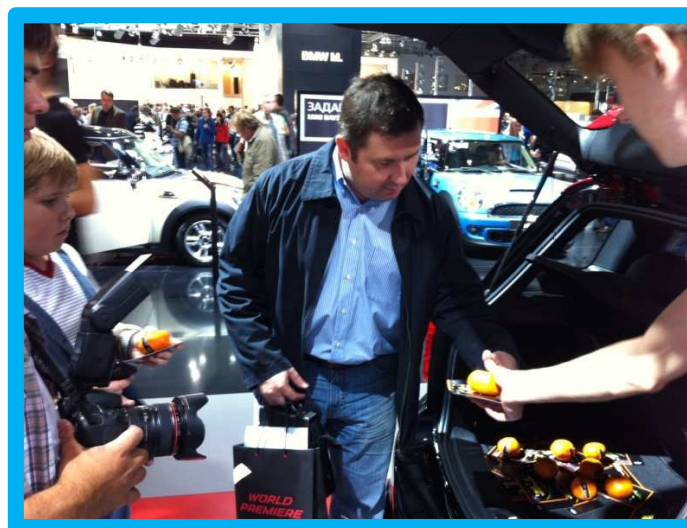
BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. МАНДАРИНОВАЯ КАМПАНИЯ ДЛЯ MINI.



BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. МАНДАРИНОВАЯ КАМПАНИЯ ДЛЯ MINI.



BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. МАНДАРИНОВАЯ КАМПАНИЯ ДЛЯ MINI.



- Кол-во посетителей стенда выросло в 2 раза.
- 30 запросов на кредит было собрано.
- 80% запросов были не от текущих владельцев MINI.

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. МАНДАРИНОВАЯ КАМПАНИЯ ДЛЯ MINI.

КОММУНИКАЦИЯ:

- 9,500 кликов (3200 было запланировано).
- CTR: 0,19% (0,11% planned).
- Посещения MINI.ru выросло на 54%.

ПРОДАЖИ:

- Кол-во принятых заявок на кредит выросло 90%.
- Продажи выросли на 35%.

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. МАНДАРИНОВАЯ КАМПАНИЯ ДЛЯ MINI.

- Доля продаж MINI в кредит выросло на 20%.
- Поддержка продаж MINI Countryman.



- Разделение бюджета с дилерами.
- Стандартный кредитный продукт.



- Рост узнаваемости бренда MINI.
- Рост продаж кредитов с остаточным платежом.



BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ПРОГРАММА 3ASY RIDE.



BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ПРОГРАММА 3ASY RIDE.

Home Мотоциклы Макси-скутеры Аксессуары Мир BMW Motorsports Downloads
Новости Найти дилера Технологии и детали Сервис Автомобили BMW Motorrad 3asy Ride

BMW Motorrad Russia С удовольствием за рулем

SPORT TOUR ROADSTER ENDURO URBAN MOBILITY

3ASY RIDE КАЛЬКУЛЯТОР
Будь ближе к своей мечте
Узнать больше

SEASONSTART
Новый сезон - 2012!
Подробнее

«ЧЕРНОЕ МОРО 2012»
Ралли BMW Motorrad
Откроем сезон вместе!

BMW Motorrad in your country Карта сайта Imprint Правовая ссылка Автомобили BMW MINI



Цели:

- Завоевание клиентов.
- Привлечение «baby riders».
- Исключение «нулевых» месяцев.

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. ПРОГРАММА 3ASY RIDE.


The image shows a screenshot of the BMW Motorrad 3asy Ride website. The top navigation bar includes links for Home, Мотоциклы, Макси-скутеры, Аксессуары, Мир BMW, Motorsports, Downloads, and a search bar. Below the navigation is a main banner with the text "3asy Ride RIDING PLEASURE MADE EASY" and "БУДЬ БЛИЖЕ К СВОЕЙ МЕЧТЕ". A yellow button labeled "ЧТО ТАКОЕ 3ASY RIDE ?" is visible. Below the banner are five category tiles: SPORT, TOUR, ROADSTER, ENDURO, and URBAN, each with a motorcycle image. A hand cursor is positioned over the SPORT tile. On the right side, there is a smaller version of the website interface, showing a search bar and navigation links. Below this, a calculator overlay is displayed with the text "ВАШ ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ ПЛАТЕЖ" and "12 606 РУБ./МЕСЯЦ*". The calculator shows a price of "F 800 GS" and a term of "36" months. A hand cursor is also positioned over the calculator overlay.

Conversion rate
(Contact/E-request) – **9%**.

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. DIGITAL.

Дилерская сеть | Конфигуратор | Тест-драйв | **BMW Financial Services** | Аксессуары BMW | BMW Security | Корпоративным клиентам | Поиск

Home | 1 | 3 | 5 | 6 | 7 | X | Z4 | M | Выберите свой BMW | Владельцам BMW | Мир BMW | Мотоциклы









BMW в России  С удовольствием за рулем

BMW Financial Services

- Информация о «БМВ Банк» ООО
- BMW В КРЕДИТ
- MINI В КРЕДИТ
- МОТОКРЕДИТ
- С ПРОБЕГОМ
- КАК ПОЛУЧИТЬ КРЕДИТ
- СТРАХОВАНИЕ
- ЛИЗИНГ
- КАРЬЕРА В BMW Bank
- НОВОСТИ

Мечтайте смелее. BMW Financial Services.
BMW КРЕДИТОВАНИЕ.
BMW ЛИЗИНГ.
BMW СТРАХОВАНИЕ.

Программы кредитования BMW Bank

-  Специальная программа «MINI Happy Spring». Мечтай смелее.
-  BMW по программе «По двум документам». Узнайте подробности...
-  BMW Лизинг. Узнайте подробности...
-  «Кредитование мотоциклов по программе Easy Ride»
-  Подбери автомобиль BMW по ежемесячному платежу
-  ВОСТОРГ ПРЕДСТАВЛЯЕТ BMW SELECT. Кредит с гарантированными выкупом автомобиля.
-  Кредитный калькулятор. Рассчитайте параметры кредита.
-  НОВАЯ АКЦИЯ от BMW Страхование «КАСКО XXL»

Какой автомобиль я могу себе позволить?

первый взнос, руб

ежемесячный платеж, руб

срок кредита, мес.

Рассчитать

НОВАЯ КРЕДИТНАЯ ПРОГРАММА BMW SELECT.

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. DIGITAL.

Какой автомобиль я могу себе позволить?






первый взнос, руб

ежемесячный платеж, руб

срок кредита, мес.

Рассчитать



	120i Стоимость: 1036000 руб.
	118i Стоимость: 946000 руб.
	116i Стоимость: 868000 руб.
купе	
	120i Стоимость: 1102000 руб.
High Performance	
	BMW HP2 Sport Стоимость: 1122000 руб.

В упрощенном калькуляторе «**Какой автомобиль могу себе позволить?**» достаточно ввести размер первоначального взноса, ежемесячного платежа и срок кредита. В качестве результата будут показаны модели BMW, которые удовлетворяют данным условиям.

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. DIGITAL.

The screenshot displays the BMW website interface. At the top, there is a navigation bar with links: "Дилерская сеть", "Конфигуратор", "Тест-драйв", "BMW Financial Services", "Аксессуары BMW", "BMW Security", and "Корпоративным клиентам". Below this is a secondary navigation bar with "Home" and numbered tabs 1, 3, 5, 6, 7, X, Z4, M, Hybrid, followed by "Выберите свой BMW", "Владельцам BMW", and "Мир BMW".

The main content area features several car models with their respective prices and options:

- BMW 3 серии Седан**: от 15 972 руб./мес. (highlighted with a blue circle). Options: "Все факты", "Мультимедийная презентация", "Конфигуратор", "Рассчитать кредит".
- BMW 3 серии Туринг**: от 19 063 руб./мес. Options: "Все факты", "Мультимедийная презентация", "Конфигуратор", "Рассчитать кредит".
- BMW 3 серии Купе**: от 20 203 руб./мес. (highlighted with a blue circle). Options: "Обзор", "Конфигуратор", "Рассчитать кредит".
- BMW 3 серии Кабриолет**: от 24 581 руб./мес. Options: "Обзор", "Конфигуратор", "Рассчитать кредит".

Below the car listings, there is a "Найдите своего дилера" section with a "Конфигуратор" button and a "Узнайте больше" button. A large image of a BMW 3 Series driving is shown on the right side of the main content area.

At the bottom of the page, there is a "Seite gesperrt. BMW Proxy hat die Seite gesperrt." message, a "Тест-драйв" section, a "Новости BMW" section, and a "BMW Premium Selection" section. The footer contains links for "Мотоциклы", "MIB", "Школа водительского мастерства", "Контакты", "Карьера в BMW", "Карта сайта", "English", "Copyright", "Легкая версия", and social media links for "BMW Россия на Facebook" and "Share".

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. DIGITAL.

Дилерская сеть | Конфигуратор | Тест-драйв | BMW Financial Services | Аксессуары BMW | BMW Security | Корпоративным клиентам

Home | 1 | 3 | 5 | 6 | 7 | X | Z4 | M | Hybrid | **Выберите свой BMW** | Владельцам BMW | Мир BMW

Модельный ряд BMW

Выберите Ваш BMW.

























Тип кузова

- Компактные автомобили
- Седан
- Туринг
- Купе/Спорт
- Кабриолет/Родстер
- Кроссовер

Цена: от 834 000 руб. до 5 470 000 руб.

Ежемесячный платеж: от 11 100 руб. до 72 800 руб.

Сбросить фильтр

 BMW 1 серии 3 двери	 BMW 1 серии 5 дверей	 BMW 1 серии Купе	 BMW 1 серии Кабриолет	 BMW 1 серии M Купе	 BMW 3 серии Седан
 BMW 3 серии Купе	 BMW 3 серии Кабриолет	 BMW 3 серии Туринг	 BMW M3 Седан	 BMW M3 Купе	 BMW M3 Кабриолет
 BMW 5 серии Седан	 BMW 5 серии Туринг	 BMW Гран Туризмо	 BMW M5 Седан	 BMW 6 серии Купе	 BMW 6 серии Кабриолет
 BMW 7 серии Седан	 BMW Active Hybrid 7	 BMW X1	 BMW X3	 BMW X5	 BMW X6

Мотоциклы | MINI | Школа водительского мастерства | Контакты | Карьера в BMW | Карта сайта | English | Copyright | Легкая версия

BMW Россия на Facebook | Share

BMW GROUP FINANCIAL SERVICES. DIGITAL.

ОТКРОЙ MINI ПРОДУКТЫ И УСЛУГИ ДИЛЕР MINI

MINI COOPER S ALL4 COUNTRYMAN
СТАРТ.
> ПРОЙДИ ТЕСТ-ДРАЙВ
> СОЗДАЙ СВОЙ MINI
ОТ **20 178 РУБ.**
В МЕСЯЦ/ 1 280 000 РУБ.
→ MINI FINANCE

НАВИГАЦИЯ

ТВОЙ MINI

МИНИ COOPER S

ЗНАЕШЬ ЛИ ТЫ?
СТРАХОВАНИЕ MINI.
Не забудь застраховать свой MINI после покупки.

МИНИ COOPER S ALL4 COUNTRYMAN.
ПРИКЛЮЧЕНИЕ.

135 кВт (184 л.с.)
0-100 км/ч: 7,6 сек.

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ.
ВОПРОСЫ?



20 минут.

20-25 слайдов

Тема: "Методы продвижения специальных кредитных предложений (опыт кэптивного банка)".

- Кредит- сильнейший инструмент завоевания покупателя автомобиля.
- Главное продать идею кредита - остальное дело техники.
- Коммуникация не должна быть скучной!

Структура презентации:

- 1) BMW Bank История, рейтинг RBC.

- 2) Цепочка продажи – факторы влияния на нее.

- 3) Примеры рекламных кампаний и интеграций в коммуникацию.
 - Digital
 - BTL (автосалон)
 - ATL (мандарины)